



**ONLINE**

**Slovensko-rakúska obchodná komora  
Vás srdečne pozýva na webinár:**

## **"Umenie ovplyvniť" - techniky vplyvu**

Ide o princípy a techniky využívajúce poznatky behaviorálnej ekonómie a psychológie ako efektívnejšie ovplyvniť druhú stranu. Využitelné sú v manažmente, obchode, marketingu a podobne. Sú to napr. princípy na zvýšenie záujmu, alebo vytvorenie pocitu, že mi niečo ubieha, niektoré na zvedavosť, pocit straty, psychológiu narábania s číslami, percentami atď. Následne sa dajú rozlične podľa kontextu kombinovať.

STRANA 01

**Umenie ovplyvniť –  
Techniky vplyvu**



## PREDNÁŠAJÚCI

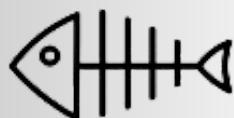
### VIKTOR KOSTICKÝ

#### sales & leadership trainer & consultant

Viktor je profesionálny vyjednávač, konzultant a tréner obchodu pre pokročilých.

S klientami spolupracuje na vyjednávacích prípadoch v zásade keď ide o veľa, alebo sa vyskytol pri vyjednávaní problém. Sú to spravidla veľké obchodné prípady na domácom a medzinárodnom leveli.

Napr. zvyšovanie cien, zmena historicky nevýhodne nastavených zmlúv, majetkové vyjednávania, akvizície a predaj firiem, vyjednávanie s odborními a podobne.



#### KDE

##### ONLINE

Link bude zaslaný po registrácii

#### KEDY

18.05 2023 od 10:00 hod.

#### ÚČASTNÍCKY POPLATOK:

Zdarma

#### JAZYK:

Anglicky

Prosíme Vás o prihlásenie TU  
najneskôr do 17.5.2023

TEŠÍME SA NA VÁS!